



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

ЕДИНОЕ поддержки **ОКНО** несырьевого экспорта

Майкоп
2018 г.

ЦЕЛЕВАЯ МОДЕЛЬ РЭЦ ПО ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТА: ЕДИНЫЙ ИНСТИТУТ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

- ▶ **Поддержка экспортных поставок**
 - Логистическое сопровождение
 - Налоговое консультирование (НДС)
 - Правовые вопросы
 - Таможенное администрирование
- ▶ **Аналитика и исследования**
- ▶ **Продвижение на внешние рынки**
 - Адаптация материалов и маркетинг
 - Выставки и специализированные бизнес-миссии
 - Международные проекты и тендеры
 - Поиск партнёров
 - Экспорт по каналам электронной торговли
- ▶ **Образовательные услуги**
- ▶ **Сертификация**
- ▶ **Программа «Made in Russia»**



ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

- ▶ **Страхование** (кредитов, аккредитивов, дебиторской задолженности, экспортного факторинга, зарубежных инвестиций, активов и пр.)



АГЕНТСКАЯ ФУНКЦИЯ

- ▶ **Агент по распределению субсидий**
Компенсация части затрат на:
 - патентование за рубежом
 - сертификацию
 - участие в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях
 - продвижение продукции АПК
 - по экспортным кредитам коммерческих банков
 - транспортировку продукции
- ▶ **Агент Правительства** по осуществлению государственных функций и предоставлению услуг:
 - Сертификат свободной продажи
 - Лицензирование
 - Другие государственные услуги и функции

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

Выбор рынка
и поиск
покупателя



1

2



Подготовка товара
к требованию
рынка

3



Переговоры
с покупателем
и заключение
внешнеторгового
контракта

4



Производство
товара
на экспорт

5



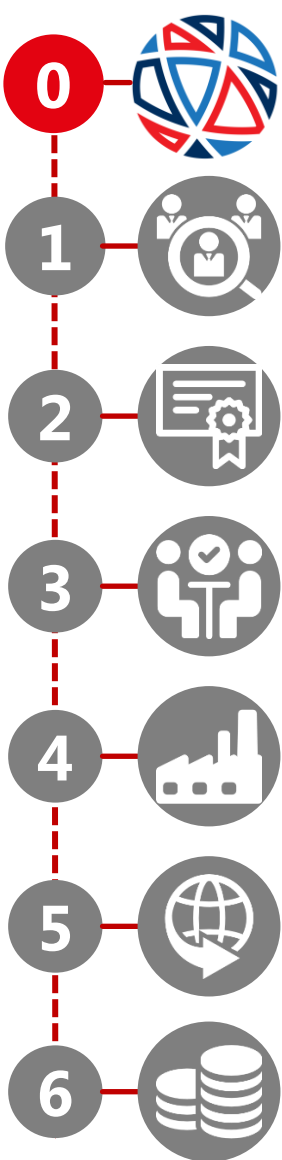
Таможенное
оформление
и доставка
товара

6




Оплата:
платежи и
риски

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА РЭЦ: МОДУЛЬНЫЙ ПРИНЦИП



- 1** Введение в экспорт. Государственная поддержка
- 2** Маркетинг
- 3** Деловая коммуникация
- 4** Правовые аспекты
- 5** Финансовые ресурсы
- 6** Документационное обеспечение
- 7** Таможенное оформление
- 8** Логистика
- 9** Налоговые аспекты
- 10** Онлайн торговля
- 11** Продукты Группы РЭЦ

 СОГЛАШЕНИЯ
С СУБЪЕКТАМИ
РФ

41 субъект



Пройдено
очное
обучение

2 600
участников



Пройдено
дистанционное
обучение

6 200
участников

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

1



▲ **АНАЛИЗ ВНЕШНИХ РЫНКОВ**

- востребованность продукции, риск ведения ВЭД
- специализированные аналитические обзоры и исследования
- требования законодательства страны к импортируемой продукции (требования к сертификации, лицензированию, размер импортных пошлин, возможные заградительные барьеры)
- отдельные вопросы ведения ВЭД

2



3



4



5



6

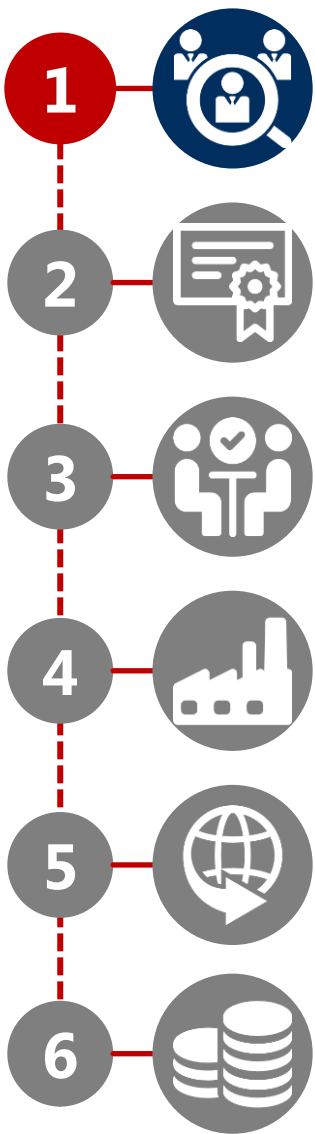


▲ **ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ**

- поиск потенциальных потребителей продукции на ключевых рынках сбыта
- установление деловых контактов с профильными отраслевыми ведомствами и с зарубежными партнерами
- формирование пула потенциальных клиентов
- проверка деловой репутации и платежеспособности партнеров
- организация целевых мероприятий/бизнес-миссий
- продвижение проектов через межправительственный диалог
- участие в специализированных отраслевых выставках
- подготовка коммерческого предложения, условий продаж

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ



ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАТРАТ ПО УЧАСТИЮ В МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ

- аренда выставочных площадей, монтаж выставочных стендов и создание временной **выставочной инфраструктуры**
- организация **доставки продукции** до места проведения и обратно до места отправления
- организация и проведение **встреч** (переговоров) с зарубежными партнерами, **презентация** продукции или услуг, подготовка и распространение информации и раздаточных материалов
- услуги **переводчиков**
- услуги по организации международных мероприятий, в том числе по **аренде помещений** для проведения переговоров и презентаций, связанных с поиском, привлечением и обеспечением участия потенциальных зарубежных партнеров

Конгрессно-
выставочные
мероприятия

80%

МСП

50%

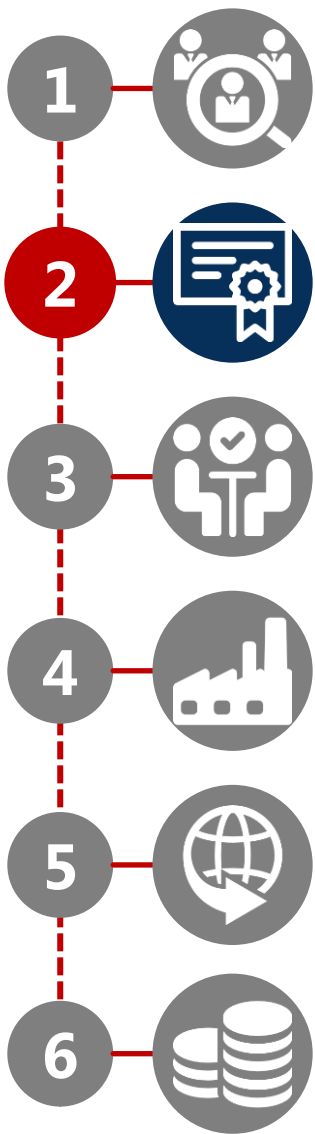
Крупный
бизнес

Деловые
миссии

100%

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЮ РЫНКА



МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАТЕНТОВАНИЕ

- консультации и письменные рекомендации по патентно-правовой охране продукции / технологии в РФ и за рубежом
- юридические услуги в области интеллектуальной собственности



КОМПЕНСАЦИЯ ЗАТРАТ НА РЕГИСТРАЦИЮ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

- Международная заявка РСТ
- Заявка в зарубежное национальное/региональное патентное ведомство
- Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/ протоколом

70%

Оплата услуг

100%

Оплата пошлин

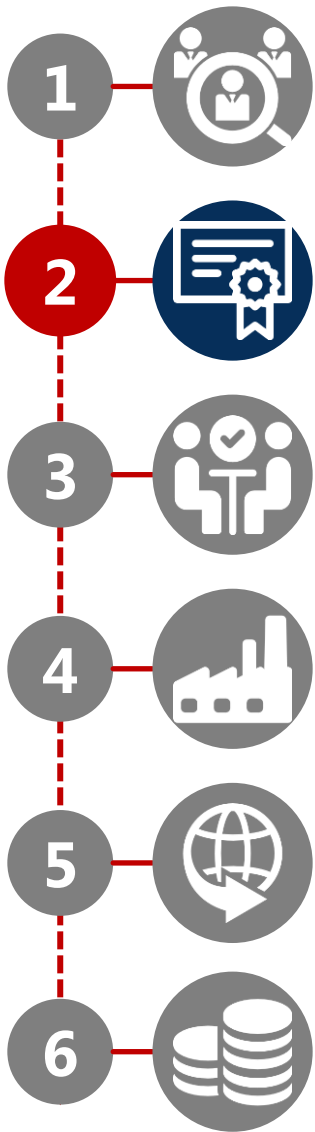


СЕРТИФИКАТ СВОБОДНОЙ ПРОДАЖИ

- документ подтверждающий, что продукция, ввозимая на иностранный рынок, имеет оформленные документы, необходимые в соответствии с законодательством РФ для обращения на территории России

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЮ РЫНКА



МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ

соответствие требованиям международных стандартов

- консультация экспортеров о процедурах и требованиях на внешних рынках
- содействие в организации обязательной и добровольной сертификации на внешних рынках:
 - получения документов об оценке соответствия (сертификатов, протоколов испытаний и др.)
 - получения сертификатов на системы менеджмента
 - проведения испытаний образцов продукции в аккредитованных испытательных лабораториях (центрах)



КОМПЕНСАЦИЯ ЗАТРАТ НА СЕРТИФИКАЦИЮ

оценка соответствия **высокотехнологичной продукции** обязательным требованиям, предъявляемым на внешних рынках

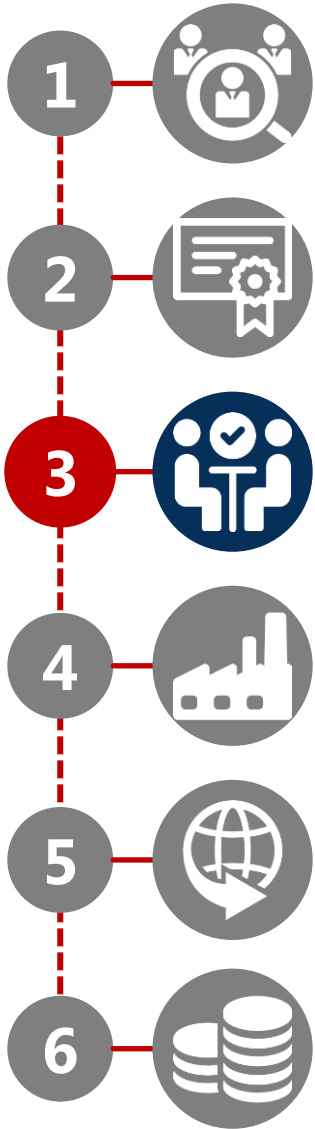
- подготовка **технической документации**, транспортировка, хранение, испытания и утилизация **испытательных образцов**
- оценка соответствия **систем менеджмента организаций** требованиям международных стандартов
- проведение в целях **омологации** НИР и ОКР, завершающихся созданием новых модификаций высокотехнологичной продукции

90%

50%

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ПЕРЕГОВОРЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ КОНТРАКТА



ТЕНДЕРНАЯ ГАРАНТИЯ

- поддержка национальных экспортеров в части обеспечения их участия в конкурсах (торгах, аукционах), проводимых иностранными покупателями для целей заключения экспортных контрактов



ГАРАНТИЯ НАДЛЕЖАЩЕГО ИСПОЛНЕНИЯ ЭКСПОРТЕРОМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ЭКСПОРТНОМУ КОНТРАКТУ



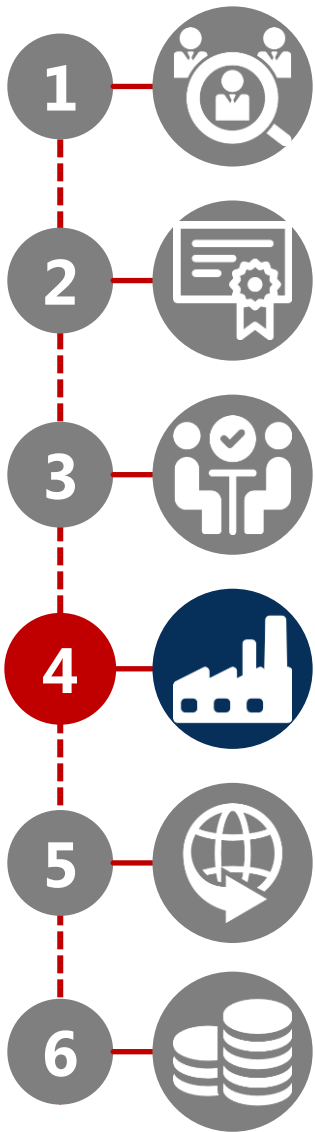
ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАТРАТ ПО УЧАСТИЮ В МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ



- организация и проведение встреч и переговоров с зарубежными партнерами, презентация продукции или услуг, подготовка и распространение информации и раздаточных материалов
- услуги переводчиков, услуги по организации международных мероприятий, в том числе по аренде помещений для проведения переговоров и презентаций, связанных с поиском, привлечением и обеспечением участия потенциальных зарубежных партнеров и покупателей российской продукции

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРА НА ЭКСПОРТ



ФИНАНСИРОВАНИЕ РАСХОДОВ ПО ЭКСПОРТНОМУ КОНТРАКТУ

- покупка сырья, материалов, оплата услуг субподрядчиков
- отдельный экспортный контракт



ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕКУЩИХ РАСХОДОВ ПО ЭКСПОРТНЫМ ПОСТАВКАМ

- пополнение запаса оборотных средств и исполнение обязательств
- регулярные экспортные поставки



ФИНАНСИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТА ЭКСПОРТЕРА

- пополнение запаса оборотных средств и исполнение обязательств
- регулярные экспортные поставки, оплата по экспортному контракту осуществляется с отсрочкой / рассрочкой после отгрузки товара



ФИНАНСИРОВАНИЕ ТОРГОВОГО ОБОРОТА С ИНОСТР. ПОКУПАТЕЛЯМИ

- пополнение запаса оборотных средств
- регулярные экспортные поставки, оплата по экспортному контракту осуществляется с отсрочкой / рассрочкой после отгрузки товара



СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА НА ПОПОЛНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ЭКСПОРТЕРА

- решение вопросов залогового обеспечения и высоких процентных ставок по кредитам

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ И ДОСТАВКА ТОВАРА



ТАМОЖЕННОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

Этап предэкспорта

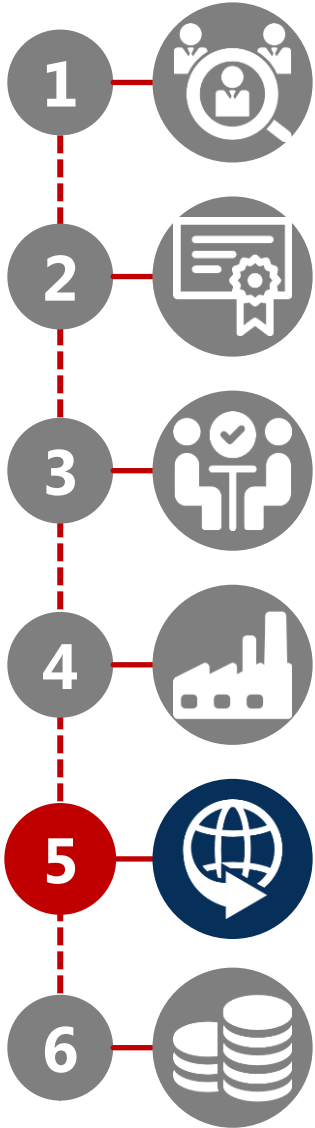
- осуществление проверок на предмет соблюдения таможенного и налогового законодательства
- подготовка документов для получения предварительного классификационного решения таможенного органа
- содействие в подготовке документации для получения разрешения на переработку товаров на таможенной территории
- консультации по методу расчета таможенной стоимости товаров

Этап экспорта

- содействие в получении разрешительной документации
- консультации по подготовке товаросопроводительных документов
- помощь в эффективном применении льгот по уплате таможенных пошлин и налогов при вывозе товаров из РФ, включая использование таможенных процедур, в рамках которых предоставляются таможенные льготы

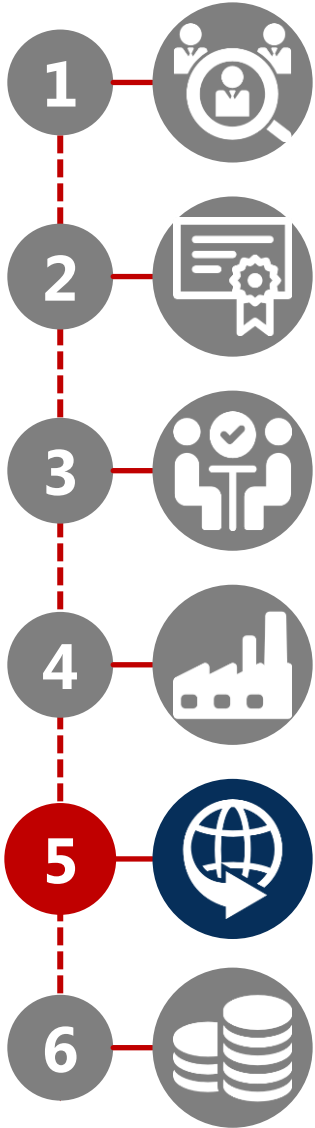
Этап постэкспорта

- помощь в подготовке комплекта документов, необходимого для возврата НДС



ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ И ДОСТАВКА ТОВАРА



▶ **ЭКСПОРТНОЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ**

- экспертиза документов и направление экспертного заключения и пакета документов в Минпромторг России
- выдача лицензии на бумажном носителе в региональном подразделении АО «РЭЦ» после принятия решения о выдаче лицензии



▶ **ЛОГИСТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА**

- консультации при оформлении и заполнении документов, необходимых для экспортной поставки товаров и прохождения таможенного контроля
- консультации по вопросам организации страхования грузоперевозки
- консультации о мерах нетарифного регулирования
- составление оптимального маршрута и выбор транспортно-логистических компаний и таможенных представителей
- предварительный расчет стоимости доставки экспортируемого груза

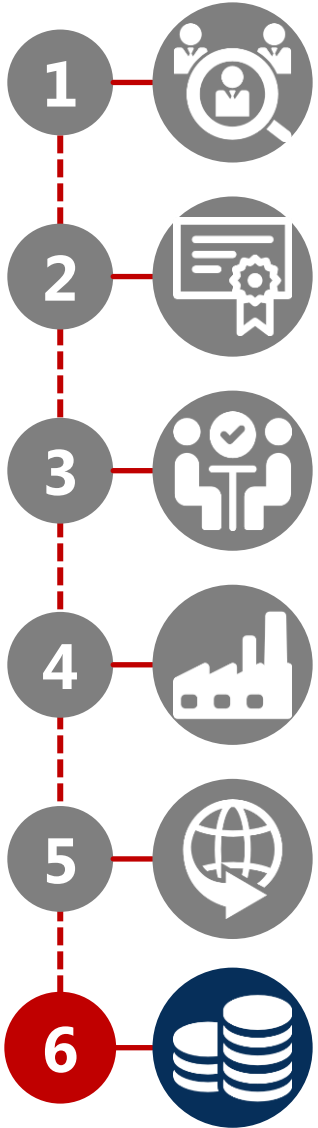


▶ **ГАРАНТИЯ ПЛАТЕЖА**

- обеспечение платежных обязательств экспортера перед контрагентом по договору поставки товаров, оказания услуг, выполнения работ, заключение которого обусловлено исполнением экспортного контракта

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ОПЛАТА: ПЛАТЕЖИ И РИСКИ



СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА ПОСТАВЩИКА

- защита российских экспортеров (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного покупателя
- отдельные поставки, осуществляемые на условиях отсрочки платежа



СТРАХОВАНИЕ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

- защита российских компаний (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного покупателя
- регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом



СТРАХОВАНИЕ ГАРАНТИИ

- защита российских экспортеров, предоставивших гарантию, от риска ее исполнения по причинам, не связанным с нарушением обязательств со стороны экспортера



СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

- защита фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов



ЧТО ТАКОЕ «MADE IN RUSSIA»?

- ▶ **Зонтичный бренд**, использование которого позволяет снизить маркетинговые и репутационные расходы компаний, маркирующих свою продукцию
- ▶ Наличие маркировки автоматически означает **попадание в премиальный сегмент** вне зависимости от проводимых экспортером маркетинговых действий

СОДЕРЖАНИЕ МАРКИРОВКИ «MADE IN RUSSIA»



Новый русский стиль



Качество и безопасность



Высокий клиентский сервис



Конкурентоспособность товаров



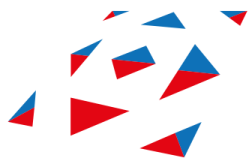
Соблюдение принципов устойчивой деятельности



Соответствие национальным и международным стандартам



Использование передовых практик



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

Эксперт по работе с экспортерами
Александр Шитиков
+7 905 473 59 00
+7 861 991 01 88
shitikov@exportcenter.ru
г. Краснодар
Центр международной торговли
ул. Советская 30, 10 этаж
WWW.EXPORTCENTER.RU